

MỘT SỐ LƯU Ý TRƯỚC KHI THAM GIA THƯƠNG LƯỢNG

PGS. TS HỒ THÚY NGỌC

Trưởng Khoa Đào tạo Quốc tế, Đại học Ngoại thương Hà Nội
Trọng tài viên, Trung tâm Trọng tài Quốc tế Việt Nam

1. CHUẨN BỊ TRƯỚC BUỔI THƯƠNG LƯỢNG



- ❖ Chuẩn bị tài liệu gì? Chuẩn bị các phương án thương lượng
- ❖ Cách xác định mục tiêu, yêu cầu khi thương lượng
- ❖ Kiểm tra các vấn đề kết nối và kỹ thuật để đảm bảo thương lượng trực tuyến không gián đoạn



2. TRONG PHIÊN THƯƠNG LƯỢNG



- ❑ Phạm vi thẩm quyền của các bên trong thương lượng (giới hạn nội dung nào)
- ❑ Kỹ năng vượt qua bế tắc (phụ thuộc vào số lượng phương án đã chuẩn bị)
- ❑ Lưu ý: nên có luật sư/cố vấn pháp lý hỗ trợ